



## **FORMATION LOGICIEL CIEL GESTION COMMERCIALE**

### **INSTALLATION**

**BIENVENUE DANS CIEL GESTION COMMERCIALE**

**CREER UN DOSSIER**

**LES MENUS**

**LES PARAMETRES DU DOSSIER**

LES PARAMETRES SOCIETE

LES PARAMETRES DE COMPTABILITE.

LES PARAMETRES DE FACTURATION.

LES PARAMETRES DE NUMEROTATION

LA BANQUE PRINCIPALE

PREFERENCES

### **LES LISTES**

LES TABLES

LES MODES DE PAIEMENT

LES DEPOTS (EVOLUTION)

LA GESTION DES ARTICLES

LES REPRESENTANTS

LES CLIENTS

LES PROSPECTS.

REMISES ET PROMOTIONS

LES FOURNISSEURS

## **7. LA GESTION DES VENTES**

L'ASSISTANT "TOP FACTURE"

LES PIECES DE VENTES

LES DEVIS/PROFORMA

LES COMMANDES

LES BONS DE LIVRAISON

LES FACTURES

LES FACTURES D'ABONNEMENT (EVOLUTION)

LES AVOIRS

LES REGLEMENTS

### **LES TRAITEMENTS ET SUIVIS**

LES STOCKS

LE SUIVI DES CLIENTS

LE SUIVI DES VENTES

LE TRANSFERT EN COMPTABILITE

ARCHIVAGE DES PIECES COMMERCIALES AVANT LA PURGE (NORME DGI)

### **LES OUTILS**

LES RECHERCHES

LES TRIS

LES PROPRIETES DES LISTES

LE REGROUPEMENT DE DONNEES